

Dirigeant entrepreneur en Services à la Personne

> Niveau 7



POUR QUI ?

- Responsables d'agence
- Dirigeants d'entreprise
- Pour toute demande de session de formation intra-entreprise, merci de nous contacter



DURÉE

- 320 h



TARIFS

- **Frais pédagogiques :**
12800€ HT
- **Frais de dossier :**
 - Adhérent : 700€ HT
 - Non-adhérent : 1500€ HT
- **Tarif intra sur devis**



PRÉ-REQUIS

- Titulaire d'un diplôme ou titre de Niveau 6 (Bac +3)
- Possibilité d'admission pour les candidatures ne répondant pas aux critères ci-dessus, avec un passage de test de VAP*



DIPLÔME

- Titre RNCP n° 35173 Niveau 7 (Bac +5)



100 % distanciel



Formation diplômante

Un diplôme pour les managers évoluant vers **une fonction de direction d'un ensemble ou de nouvelles activités** (réseau d'agences, centres de production ou services, zone géographique...) ou souhaitant profiter de sa formation pour réfléchir à un projet de reprise, une création d'entreprise.




GROUPE IGS
FORMATION CONTINUE

OBJECTIFS

- **Construction et déploiement** de la stratégie d'entreprise
- **Pilotage de l'innovation** et déploiement de l'offre commerciale
- **Pilotage opérationnel** des activités : performance et management
- **Gouvernance, leadership et représentation de l'entreprise** au regard des parties prenantes

Programme

BLOC A

Entreprenariat et stratégie

- Identifier des opportunités entrepreneuriales
- Modéliser son projet entrepreneurial
- Défendre son projet auprès de ses partenaires
- Valider les choix d'investissement et financement
- Apprendre à raisonner croissance externe et partenariats stratégiques
- Intégrer les politiques publiques SAP dans sa stratégie d'entreprise
- Construire son organisation et piloter la qualité en SAP
- Définir et animer son système de valeurs

BLOC B

Leadership et people management

- Incarner le projet de son organisation
- Favoriser un état d'esprit entrepreneurial
- Développer sa posture de manager leader
- Manager les managers de son entreprise
- Gérer les crises et communiquer
- Organiser et animer ses réseaux d'influence en SAP
- Piloter sa communication et celle de son organisation
- Maîtriser sa communication sur les réseaux sociaux

BLOC C

Innovation et business développement

- Développer une culture d'innovation
- Rendre agile son entreprise
- Intégrer les enjeux du digital dans sa stratégie marketing et commerciale
- Définir la stratégie marketing et commerciale de l'entreprise
- Dynamiser sa prospection commerciale
- Construire son plan d'action commercial en SAP
- Construire son plan de fidélisation
- Animer les équipes commerciales

BLOC D

Performance et croissance durable

- Définir et piloter les indicateurs économiques
- Piloter son organisation avec la puissance des outils digitaux
- Mesurer le risque VICA* et valider le processus de contrôle
- Impulser une politique RH mobilisatrice
- Appréhender le droit des sociétés et de la fiscalité des organisations
- Appréhender la responsabilité juridique du dirigeant en SAP
- Impulser une démarche de bien-être au sein de son organisation
- Piloter son organisation en environnement complexe et incertain



ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

L'animation des modules sectoriels est assurée par des **formateurs de la profession** (cadre réglementaire, politique RH, projet qualité de service, indicateurs de gestion). Les formateurs IGS ont suivi un parcours d'acculturation au secteur SAP.



MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Support pédagogique
- Mise à disposition de vidéos
- Plateforme LMS*

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Les modalités d'évaluation par bloc de compétences sont adaptées aux situations professionnelles rencontrées par les managers
- Une certification par bloc de compétences
- Étude de cas
- Business game
- Soutenance devant jury

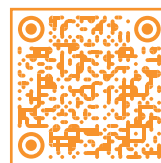
*Learning Management Systems

Financements possibles*

→ Enveloppe conventionnelle
OPCO EP • CNSA • AGEFICE

*Selon conditions d'éligibilité et de disponibilités des fonds

En savoir +
et s'inscrire



sap services

Sap Services • 29 rue Saint-Amand • 75015 Paris

NOUS CONTACTER : 01 86 95 29 48 • contact@sap-services.org